

UNIVERSIDAD TECNICA ESTATAL DE QUEVEDO
FACULTAD DE CIENCIAS AGROPECUARIAS
ESCUELA DE INGENIERIA EN ADMINISTRACION DE EMPRESAS
AGROPECUARIAS

TESIS DE GRADO

**Previa a la obtención del título de Ingeniero en
Administración de Empresas Agropecuarias**

**"DIAGNOSTICO Y EVALUACION DE LOS
SISTEMAS DE COMERCIALIZACION DE ARROZ Y
MAIZ (*Oryza sativa* y *Zea mays*), EN LA
PARROQUIA QUINSALOMA, CANTON VENTANAS"**

AUTORAS

**CLARIZA DEL ROCIO ALVAREZ ZURITA
DORIS GARDENIA PALMA ROSADO**

DIRECTOR

ING. FREDDY AMORES

QUEVEDO – LOS RIOS – ECUADOR

2000

VI. RESUMEN

El ámbito geográfico del presente estudio estuvo constituido por 14 recintos ubicados en el sector sur de la Parroquia Quinsaloma, pertenecientes al Cantón Ventanas, Provincia de Los Ríos, siendo sus coordenadas geográficas 1°20' de latitud sur y 79°25' de longitud occidental.

Considerando que en este sector se observa significativas áreas destinadas a la producción de arroz y maíz y en vista de que su comercialización siempre ha sido caótica, surgió la iniciativa de realizar el diagnóstico y evaluación de los actuales sistemas de comercialización, teniendo como objetivo general "Evaluar el actual sistema de comercialización de arroz y maíz y proponer alternativas para mejorar su eficiencia en términos del aumento de los ingresos y consecuente beneficio para el productor".

Para obtener la información que permitiera cumplir con el objetivo planteado, se encuestó directamente a los agricultores arroceros y maiceros para lo cual de una población de 600 agricultores se tomó al azar una muestra equivalente al 10% de la misma. Los aspectos evaluados fueron: 1. Las condiciones socioeconómicas en las que se desenvuelven los agricultores; 2. Los actuales canales de

comercialización y características para ambos productos y; 3. Los márgenes brutos de comercialización y participación del productor generados en las cadenas existentes.

Los datos recolectados se organizaron basándose en las diferentes variables sociales, económicas y agronómicas, las mismas que fueron analizadas mediante la aplicación del método analítico descriptivo para generar la información requerida.

Los resultados obtenidos demostraron que el desarrollo de las actividades productivas y de postcosecha de los agricultores de la Parroquia Quinsaloma, está limitado por el escaso nivel organizacional, insuficiente disponibilidad de capital de trabajo y baja eficiencia de los sistemas de comercialización. Esta situación restringe la obtención de mayores ingresos, infla los costos de producción y alarga la cadena de intermediación. El alargamiento de dicha cadena da lugar a que los márgenes brutos de comercialización y participación del productor, siendo variables interrelacionadas e interdependientes entre sí, se incrementen o disminuyan de acuerdo a su longitud y lugar donde se comercializan.

Superar la actual problemática social y de postcosecha en que viven los habitantes del sector no es fácil ni rápido. Sin embargo, esto es posible

siempre y cuando se pongan en marcha esfuerzos para organizarse respaldado con una suficiente convicción y voluntad de la comunidad para corregir la actual situación. Es así, que la adopción de un nuevo sistema de comercialización basado en la organización formal de los agricultores, daría lugar a que estos tengan mayor capacidad de negociación obteniendo así mejores precios para sus productos y por ende sus condiciones de vida varíen sustancialmente.

VII. SUMMARY

The geographical environment of the present study was constituted by 14 precincts located in the south sector of the Quinsaloma Parish, pertaining to the Ventanas cantón, Los Ríos Province, being their geographical coordinates $1^{\circ}20'$ of south latitude and $79^{\circ}25'$ of occidental longitude.

Considering that in this sector are observed significant areas destined to the production of rice and corn and in view of that their commercialization has always been chaotic, the initiative surged of carrying out the diagnosis and evaluation of the current systems of commercialization, having like general objective "Evaluate the current system of commercialization of rice and corn and propose alternating in order to improve their efficiency in terms of the increase of the profits and consequent benefits for the producer".

In order to get the information that allows us to complete with the expounded objective it was inquired directly to the rice and corn sowing agriculturists for which of a population of 600 agriculturists an equivalent pattern at 10% was taken at random of the same. The evaluated looks were: 1. The social-economic conditions in those that is unwrapped the agriculturists; 2. The current canals of commercialization and characteristic for both products and;

3. The gross margins of commercialization and participation of the producer generated in the existent chains.

The gathered data were organized social variables in base at several, economical and agronomic, which were analyzed by the application of the analytic descriptive method in order to generate the required information.

The outputs showed that the development of the productive activities and post-crop of the agriculturists of the Quinsaloma Parish, they are limited for the scarce organizational level, insufficient readiness from capital of work and low efficiency of the system of commercialization. Such situation restricts the obtaining of major income, it inflate the costs of production and it lengthen the intermediating chain. The lengthening of that chain gives places to that the gross margin of commercialization and participation of the producer being inter-related and interdependent variables between themselves, it incremented or they diminish according to their longitude and place where they are marketed.

Overcoming the current social and pos-crop problematic in that they live the inhabitants of the sector is not easy neither rapid. However it is possible provided it started efforts in order to be organized endorsed with an enough conviction and will of the community in order to correct the current situation. It is so, that the adoption of a new commercialization system based in the formal organization of the agriculturists would give place them to have major

capacity of negotiation getting better costs for their products and consequently their life conditions change substantially.